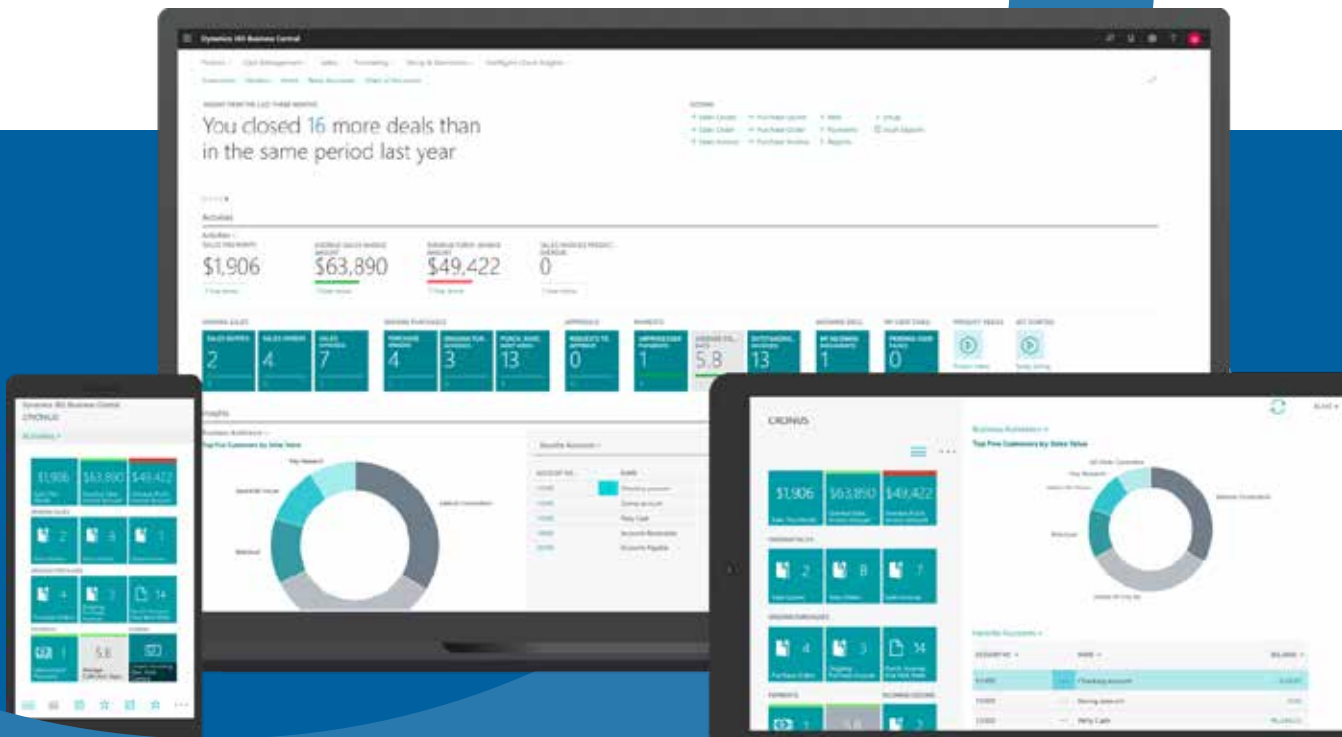


10

VOORDELEN VAN DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL





DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL

Wanneer iets van naam verandert verwacht u wellicht grootse veranderingen. In de praktijk valt dit bij de overgang van NAV naar D365BC wel mee. Sterker nog, het is in feite Dynamics NAV 2019. Het systeem behoudt namelijk de vertrouwde Office look & feel, geweldig toch?

Wij maakten alvast een overzicht van de 10 belangrijkste voordelen die Business Central SAAS biedt ten opzichte van Dynamics NAV.

1. Modern en toch vertrouwd

Business Central SAAS heeft een moderne vormgeving, maar sluit goed aan bij de gebruikerservaring die u nu heeft met Dynamics NAV en met andere Microsoft producten. Zo wordt de tijd die nodig is om te wennen aan een nieuw systeem, tot een absoluut minimum beperkt. U werkt met moderne software, waarmee u zich snel vertrouwd voelt.

2. Altijd en overal te raadplegen

Doordat de oplossing als webclient beschikbaar is vergroot dit de toegankelijkheid beduidend. Of de gebruikers nu op kantoor, thuis, onderweg of buiten de deur werken: ze kunnen altijd via de browser in het systeem.

3. Integratie met office programma's

Een ander voordeel van Dynamics 365 Business Central SAAS is de afstemming tussen het systeem en de andere Office-producten. Integratie met Word, Outlook en Excel was in Dynamics NAV al van toepassing. Nieuw bij Dynamics 365 Business Central SAAS is de mogelijkheid om direct te exporteren naar Powerpoint en de koppeling met Outlook is aanzienlijk verbeterd. Zo worden contactgegevens vanuit het e-mailprogramma direct gesynchroniseerd met Dynamics 365 Business Central SAAS.



**Dynamics
365 Business
Central SAAS
wordt auto-
matisch
geüpgraded.**

4. Extra functionaliteiten

Enkele functionaliteiten die zijn bijgekomen:

- Meerdere talen
- Afdrukken naar bijlage
- Rollen en rechten productiever in te richten
- Meer artikelen ontvangen dan besteld

5. Start in 1,2,3

Het voordeel voor de gebruiker is dat de server in de cloud wordt aangeboden. Hierdoor is de toepassing binnen een paar uur klaar voor gebruik. Dit verkort de installatie en configuratie tijd. Daarbij vermindert dit de eventuele problemen die de implementatie van de software in de weg kunnen staan.

6. Nieuwe releases

Dynamics 365 Business Central SAAS wordt automatisch geüpgraded. Dynamics NAV dwingt de gebruiker ertoe een upgradepakket te kopen en te installeren om te upgraden, bij Dynamics 365 Business Central SAAS hoeft dit niet.

7. Lagere kosten

Bij D365 BC als SAAS-applicatie zijn de kosten van de hardware- en softwarelicenties lager dan bij het traditionele model. Daarbij komt dat een bedrijf het aantal gebruikers per maand kan verhogen en verlagen. Hierdoor kunnen kleine en middelgrote bedrijven (SMB) software gebruiken die ze anders, vanwege de hoge licentiekosten, niet zouden gebruiken. Tot slot verlaagt dit ook de onderhoudskosten, omdat er geen onderhoud aan de server meer nodig is.



8. Microsoft Appsource

Als u een specifieke app wilt maken of kopen, kunt u dit doen met Dynamics 365 Business Central SAAS. De ingesloten app-functie biedt de mogelijkheid om de Business Central toepassing uit te breiden en aan te passen. Dit kan eenvoudig via Microsoft Appsource, hierdoor bent u niet afhankelijk van één leverancier of één partner. U bent zelf vrij om de apps toe te voegen waarmee u graag werkt.

9. Data inzicht met Power BI

Dynamics 365 Business Central SAAS combineert vele Microsoft-applicaties zoals PowerApps, Power Automate, Power BI, Cortana Intelligence en nog velen anderen. Business Central SAAS verbindt gegevens over accounting, verkoop, inkoop, voorraad en klantinteracties. Dit geeft een totaaloverzicht van het bedrijf. Tevens kunt u dankzij de ingebouwde Power BI-dashboards uw financiële prestaties realtime monitoren.

10. Quickscan

Samen aan de slag voor een eenvoudig en voordelig te maken overstap. We gaan samen u een quickscan bepalen en aan de hand van de situatie schetsen wat de migratie voor u onderneming kan betekenen.